**《国际贸易理论与实务》试卷（1）评分标准**

**一、英译汉（2分\*5＝10分）**

1、EXW 工厂交货

2、FOB 装运港船上交货

3、CPT 运费付至

4、DAF 边境交货

5、WTO 世界贸易组织

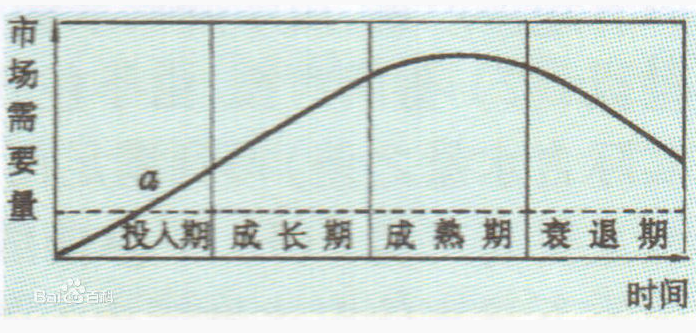
**二、表格填写（1分\*10＝10分）**

装运港交货的三个贸易术语的异同

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 贸 易 术 语 | 责 任 | | 费 用 | |
| 何方办理租 船订舱 | 何方办理 货运保险 | 何方支付到目的 港的运费 | 何方支付货 运保险费 |
| FOB | 买方 | 买方 | 买方 | 买方 |
| CFR | 卖方 | 买方 | 卖方 | 买方 |
| CIF | 卖方 | 卖方 | 卖方 | 卖方 |

**三、简答题（5分\*2＝10分）**

1. 产品生命周期曲线？？



2.关税的征收方法？

从量税、从价税、混合税及选择税

**四、案例分析题（40分）**

1. A公司应拒绝退货要求。5分

马来西亚商检机构出具的检验证书无效。新加坡B公司已经转卖给马来西亚C公司，意味着对货物的部分接受，部分接受视同整体接受，B公司已经丧失了对货物的检验权。5分

2. 本案是一起典型的外商利用合同中的品质条款进行诈骗的案例。（2分）

铸件表面“光洁”是一个十分含糊的概念，没有具体标准和程度（2分）；“不得有裂纹、气孔等铸造缺陷”存在的隐患更大，极易使卖方陷入被动（2分）。

对方的实际目标是25万反保证金（2分）。

这类合同的特点：价格诱人，工艺简单；技术标准含糊，并设有陷阱；预收保证金等后逃之夭夭，或者反咬一口；被欺诈对象多为合同管理不严、缺乏外贸经验、急功近利的中小企业（2分）。

3. (1)属单独海损，应由保险公司承担损失。途中烧毁的化肥属于单独海损，依CFR术语，风险由A公司即买方承担；而A公司购买了水渍险，赔偿范围包含单独海损，因此由保险公司承担。3分

(2)属共同海损，应由A公司与船公司分别承担。因船舶和货物遭到了共同危险，船长为了共同安全，有意又合理地造成了化肥的湿毁。3分

(3)可以。因为承运人迟延装船，又倒签提单，须对迟延交付负责。4分

4. 第二种意见正确。3分

理由:

（1）在工程承包合同签订以后，业主单方面修改设计属于违约行为。必须承担由此引起的一切法律后果。2分

（2）本案中，部分工程量增加、部分工程量减少都属于违约行为，都可能给我方带来损失，因此我方均应索赔。2分

（3）索赔的费用包括直接费用和间接费用。3分

**五、计算题 （30分）**

答：先求FOBC5。   
　　 退税金额=85/（1+17%）X9%=6．538元   
　　 实际成本=85—6．538=78．462元   
　　 费用=85X6%=5．1元   
　　 利润=FOBC5X7%   
　　 FOBC5=78．462+5．1+FOBC5X7%+FOBC5X5% =83．562+FOBC5X(5%+7%)   
　　 FOBC5—12%FOBC5=83．562 FOBC5X(1—12%)=83．562 　  
　　 FOBC5=83．562/(1—12%)=94．957元   
　　 折成美元：94．957/8．25=11．51美元（FOBC5）/套 7分  
　　 再求CIFC5价。   
　　 海运费=2050美元/530X8．25=31．91元   
　　 保险费=CIFC5X110%X0．85%   
　　 利润=CIFC5X10%   
　　 CIFC5=78．462+5．1+31．91+CIFC5X10%+CIFC5X5%+ CIFC5X110%X0．85%  
　　　　　 =115．472+CIFC5X(10%+5%+110%X0．85%)   
　　 CIFC5X(1—15%—110%X0．85%)=115．472   
　　 CIFC5=115．472/(1—15%—110%X0．85%)=115．472/0．84065=137．36元   
　　 折成美元：137．36/8．25=16．65美元（CIFC5）/套 7分  
　　 （1）卖方保留5%利润时的还价应为：   
　　 CIFC5=78．462+5．1+31．91+CIFC5X5%+CIFC5X5%+ CIFC5X110%X0．85%   
　　　　　=115．472+CIFC5X(5%+5%+110%X0．85%)   
　　 CIFC5X(1—10%—110%X0．85%)=115．472   
　　 CIFC5=115．472/(1—10%—110%X0．85%)=115．472/0．89065=129．65元   
　　 折成美元：129．65/8．25=15．71美元   
　　 卖方CIFC5%的还价应为每套15．71美元 7分  
　 （2）进货价应调整为：   
　　 销售收入=14．5X8．25=119．625元   
　　 实际成本=销售收入—销售利润—各项费用   
　　 =119．625—14．5X5%X8．25—31．91—14．5X110%X0．85%X8．25—14．5X5%X8．25—5．1   
　　 =119．625—5．981—31．91—1．1185—5．981—5．1   
　　 =113．644—33．029—5．981—5．1   
　　 =80．615—5．9815．1   
　　 =69．534元   
　　 购货成本=实际成本X（1+增值税率）/（1+增值税率—出口退税率） =  
　　 69．534X(1+17%)/(1+17%—9%) =75．324元/套   
　　 进货价应调整至每套人民币75.324元。 9分

**《国际贸易理论与实务》试卷（2）评分标准**

**一、英译汉（2分\*5＝10分）**

1、CFR 成本加运费

2、FCA 货交承运人

3、DES 目的港船上交货

4、DDU 未完税交货

5、GATT关税与贸易总协定

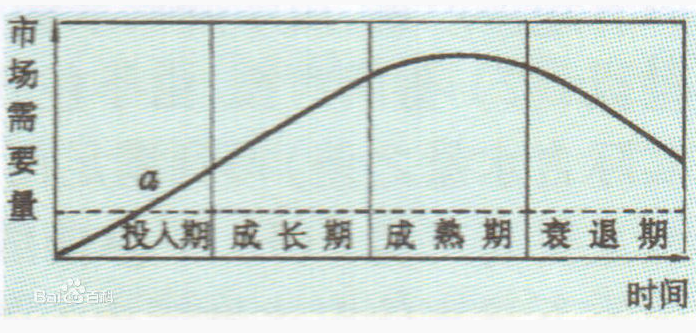
**二、表格填写（1分\*10＝10分）**

两组贸易术语的区别

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 贸易术语 | 适用的运输方式 | 交货地点 | 风险转移界限 | 运输单据 | 装卸费用的负担 |
| FCA、CPT、CIP | 任何运输方式 | 出口国内装运地 | 货交承运人 | 视运输方式不同而不同 | 由负责办理运输的一方承担 |
| FOB、CFR、CIF | 水上运输 | 装运港船上 | 装运港船舷 | 海运提单 | 租船情况下，根据双方采用的贸易术语变形来确定 |

**三、简答题（5分\*2＝10分）**

1. 产品生命周期曲线？



2.非关税壁垒的种类？（任意写出5个，每个1分）

答：进口配额制、“自动”出口配额制、进口许可证制、外汇管制、歧视性的政府采购政策、歧视性的国内税、最低进口限价、进口押金制、专断的海关估价、贸易技术壁垒、进出口的国家垄断、绿色壁垒

**四、案例分析题（40分）**

1、

（1）中方甲公司,6月27日的发盘是实盘,因为发盘的内容明确,主要条款齐备,并有期限。（4分）

（2）中方甲公司7月17日复电:同意将C514增致300吨,价格条件为CIF鹿特丹1900元人民币,有效期延至7月25日的重新报盘也是实盘,内容明确,主要条款齐备,有期限。（4分）

（3）荷方于7月22日来电内容,是对中方7月17日报盘的完全接受,故属于承诺。（4分）

（4）中方在接到荷兰7月22日作出的承诺复电后,于7月24日给荷方发出拒绝成交的复电,是违反国际贸易中的“约定信守原则"的。因为按照国际贸易惯例，无论采用“发信主义"或是采用“收信主义"原则,荷兰的承诺是在发盘有效期内作出的,中方已经收到,荷方的承诺已经生效,表明合同已成立。中方应按合同的约定履行自己报价中规定的义务。然而,中方在荷方已作出承诺的情况下,复电拒绝成交,这是违约行为,应负违约行为所产生的法律责任。

（4分）

（5）本案荷方在接到中方拒绝成交的电报后系同意中方的说法,并提出“要么执行合同,要么赔偿差价人民币23万元,否则仲裁裁决"的要求是正当的。为了合理有效地解决纠纷,最好是由中方撤销拒绝成交的表示,双方执行已经成立的合同。 （4分）

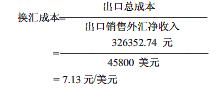
2、

（1）索赔成立。（2分）卖方能够押汇，是因为船公司在装船前签发了预借提单，前提条件是托运人出具保函，保证一旦退关，由托运人负责。因此，买方可向船方索赔因其签发预借提单所致损失，船公司再持保函向托运人索赔。买方亦可直接向托运人索赔。（3分）（2）卖方应承担签发预借提单的责任。（2分）（3）转船损失不可向保险公司索赔，因为保险公司一旦了解转船事实，它可以出口方违反信用证规定为由拒赔。（3分）

3、

我方不能同意S公司的要求（2分）。因为提单上要做成“凭S公司指定”，提货权将由S公司掌握，我公司将失去对货物的控制权（2分）。尤其是本案的合同中采用托收方式，如果买方不付款赎单，卖方如欲将货物提出处理或转让提单（2分），均需经过S公司背书后才能进行，而S公司很可能为要挟我方而不背书（2分），使我方处于不利地位（2分）。

**五、计算题（30分）**

进货成本=9.30x450x72=301320元   
　　　 退税金额=进货成本/（1+增值税率）X 出口退税率   
　　　　　　　 =301320/（1+17%）x9% =23178.461 （6分）  
　　　 实际成本=进货成本—退税金额  
　　　　　　　 =301320-23178.461=278141.54元 （6分）  
　　　 费用总额：定额费用=301320x16%=48211.20元  
　　　　　　　　 海运费=2800x8.30=23240元   
　　　　　　　　 合计=48211.20+23240=71451.20元 （6分）  
　　　 出口总成本=278141.54+48211.20=326352.74元   
　　　 外汇净收入=CFR –F =1.5X450X72-2800=45800美元   
　　　 出口销售人民币净收入=45800x8.30=380140元   
　　　 利润=出口销售人民币净收入—出口总成本=380140-326352.74= 53787.26元 （6分）  
　　　 该笔生意利润，即盈利额为53787.26元。  
　　　　　　　　（6分）

**《国际贸易理论与实务》期末试卷（3）评分标准**

**一、英译汉（1分\*10＝10分）**

1、CIF 成本加保险费加运费

2、FAS 装运港船边交货

3、CIP 运费保险费付至

4、DES 目的港船上交货

5、APEC 亚太经济合作组织

**二、表格填写（1分\*10＝10分）**

两组贸易术语的区别

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 贸易术语 | 适用的运输方式 | 交货地点 | 风险转移界限 | 运输单据 | 装卸费用的负担 |
| FCA、CPT、CIP | 任何运输方式 | 出口国内装运地 | 货交承运人 | 视运输方式不同而不同 | 由负责办理运输的一方承担 |
| FOB、CFR、CIF | 水上运输 | 装运港船上 | 装运港船舷 | 海运提单 | 租船情况下，根据双方采用的贸易术语变形来确定 |

**三、简答题（5分\*2＝10分）**

1. H-O理论？

每个国家或地区利用它的相对丰裕的生产要素从事商品生产，它就处于比较有利的地位，而利用它相对稀缺的生产要素从事商品生产，则会处于比较不利的地位。因此，每个国家在国际分工中，应该专业化生产并且出口本国相对丰裕的要素生产的产品，进口本国相对稀缺要素生产的产品。用俄林的话来说，就是：“贸易的首要条件是某些商品在某一地区生产比在别一地区便宜。在每一个地区，出口品中包含着该地区拥有的比其他地区较便宜的、相对大量的生产要素，而进口别的地区能较便宜地生产的商品。简言之，进口那些含有较大比例生产要素昂贵的商品，而出口那些含有较大比例生产要素便宜的商品

2. 国际经济一体化的形式？

自由贸易区、关税同盟、共同市场、经济联盟和完全经济一体化

**四、案例分析题（40分）**

1.

(1)可向保险人或承运人索赔。因为根据保险合同，在保险人承保期间和责任范围内，保险人应承担赔付责任。因为根据运输合同，承运人应提供“适载”的COC（carriers own container船公司箱），由于COC存在问题，承运人应承担赔偿责任。5分

(2) 由于承运人没有提供“适载”的COC，而货代在提空箱时没有履行其义务，即检查箱子的义务，并且在目的港拆箱时异味还很浓重，因此，承运人和货代应按各自过失比例承担赔偿责任, 如承运人承担60%，货代承担40%的责任。5分

2.

在船名船期通知错误这一问题上，责任在卖方是不容置疑的。5分

　　因为根据CFR A7的规定，卖方有义务将转船的变化情况及时通知买方，以便买方能采取通常必要的措施来提取货物。可是本案的卖方没有这样做，使得我方不得不设法打听货物的下落甚至支付滞报金之类的额外费用。

　　故仲裁庭裁决出口方赔偿滞报金给我方。5分

3.

（1）1000箱货被火烧毁，属单独海损；2分

（2）600箱货中已燃的40箱为单独海损，其余560箱由于灌水造损失属共同海损；2分

（3）主机和部分甲板被烧坏，属单独海损；2分

（4）拖轮费用以及（5）额外增加的燃料、船长及船员工资都属共同海损。4分

4.

不一定。5分 B在接受货物时已发现货物有瑕疵，应于约定的检验期限内或法律规定的期间内通知A公司，如已过了通知时效，视为承认货物无瑕疵。但是B向C故意隐瞒了瑕疵，C有权要求向B退货。5分

**五、计算题（30分）**

每双鞋实际成本=进货成本—退税金额（退税金额

=进货成本÷（1+增值税率）x 退税率）

=90—90÷（1+17%）×14%=79．2308元/双

（1）国内费用总额=包装费+（运杂费+商检费+报关费+港区港杂费+其它费用）+贷款利息（进货总价×贷款利率/12×贷款月份）

=3×6000+（12000+350+150+900+1500）+540000×8%/12×2  
 =18000+14900+7200=40100元。

单位货物所摊费用=40100元/6000双=6．6833元/双

（2）银行手续费=报价×0．5%

（3）客户佣金=报价×3%

（4）出口运费=3800÷6000×8．25=5．2249元/双

（5）出口保险费=报价×110%×0．85%

利润=报价×10%

（1）FOBC3%报价的核算

FOBC3%报价=实际成本+国内费用+客户佣金+银行手续费+预期利润

=79．2308+6．6833+FOBC3报价×3%+FOBC3报价×0．5%+FOBC3报价×10%

FOBC3%报价=85.9141/(1—13.5%)

=99.3227元

折成美元：FOBC3%=99.3227÷8.25=12.039美元/双 10分

（2）CFRC3%报价的核算

CFRC3%报价=实际成本+国内费用+出口运费+客户佣金+银行手续费+预期利润

=79．2308+6．6833+5.2247+CFRC3%报价×3%+CFRC3%报价×0．5%+CFRC3%报价×10%

CFRC3%报价=91．1388/（1—13．5%）

=105．3628元

折成美元：CFRC3%=105.3628/8.25=12．77美元/双 10分

（3）CIFC3%报价的核算

CIFC3%报价=实际成本+国内费用+出口运费+客户佣金+银行手续费+出口保险费+预期利润

=79．2308+6．6833+5.2249+CIFC3%报价×3%+CIFC3%报价×0．5%+CIFC3%报价x110%×0．85%+CIFC3%报价x10%

CIFC3%报价=91．1388/（1—0．14435）

=106．5079元

折成美元：CIFC3%=106.5079/8.25=12.91美元/双 10分